

Câmara de Dirigentes Lojistas de Bauru – Sp

Prezados Senhores.

A CDL- Câmara de Dirigentes Lojista a Sua CDL- Bauru , vem juntamente com o SEBRAE –SP (Serviços Brasileiro de Apoio às Micros e Pequenas Empresas) estão oferecendo oportunidade de planejar melhor e vender mais , através da semana do consumidor, com 05 encontros para orientação, como segue abaixo ::

**SEMANA DO
COMÉRCIO**

planeje melhor
para vender
mais!



Uma semana dedicada para levar soluções direcionadas para as lojas terem crescimento nas vendas de final de ano!

5 ENCONTROS:

Como criar a campanha de vendas do Natal

Como aumentar a satisfação do cliente

Facilitar o dia a dia de seu negócio

Como melhorar os resultados em comunicação

Preparar a equipe para bater as metas!



fonte: pixabay

SEMANA DO COMERCIO

planeje melhor para vender mais!

20 horas dedicadas para inovar sua loja:

Programação direcionada para lojistas ou lideranças/gerentes



Como criar a campanha de vendas do Natal

- 1) Planejar os objetivos de vendas
- 2) Comportamento do consumidor
- 3) Definir as ações promocionais
- 4) Comunicação para vender mais
- 5) Plano de ação e monitoramento



Como aumentar a satisfação do cliente

- 1) Descubra quem é o seu cliente
- 2) O que ele realmente deseja
- 3) Aprenda a elaborar uma pesquisa de satisfação
- 4) Defina o perfil do seu cliente
- 5) **Analise suas forças e fraquezas** pela visão do cliente



Facilitar o dia a dia de seu negócio

- 1) Analisar o mercado e concorrência
- 2) Planejamento simplificado
- 3) Criar diferencial competitivo
- 4) Indicadores e controles
- 5) Motivar a equipe

SEBRAE
SP



Como melhorar os resultados em comunicação

- 1) Como gerar engajamento
- 2) Marketing de conteúdo
- 3) Ferramentas de acompanhamento
- 4) Principais mídias sociais
- 5) Como promover vendas sem ter um e-commerce



Como preparar a equipe para bater as metas

- 1) Comunicação com a equipe
- 2) Etapas do atendimento
- 3) Perfil de clientes e papéis de compra
- 4) Como fazer pós-vendas
- 5) Melhorar a qualidade do atendimento

5 ENCONTROS:



Cada encontro tem 4h
Início: 19h00 até 23h00



Inclui ferramentas de apoio e certificado!

SEMANA DO COMERCIO

planeje melhor para vender mais!

SEBRAE
SP

AGENDA:

Escritório Sebrae Bauru

Início: 19 de novembro (segunda-feira)

Término: 23 de novembro (sexta-feira)

5 encontros, totalizando 20 horas

Local dos encontros: CDL Bauru

INVESTIMENTO:

R\$ 390,00 – trezentos e noventa reais

82% das empresas que foram atendidas com estas soluções, afirmaram ter tido crescimento nas vendas de no mínimo 2%

Fonte: Pesquisa de Satisfação respondida pelos clientes após aplicação dos cursos

10 motivos para você participar:

- 1) Você vai aprender todas as etapas de planejamento para preparar sua loja para vender mais;
- 2) Compreenderá e saberá como se adaptar as mudanças do comportamento do consumidor;
- 3) Terá conhecimento para saber qual o potencial de cada tipo de promoção de vendas;
- 4) Saberá como criar sua estratégia de preço englobando seu mix de produtos;
- 5) Poderá traçar metas e objetivos consistentes de vendas;
- 6) Poderá aplicar técnicas de Visual Merchandising para tornar o ponto de venda mais atrativo;
- 7) Vai ainda saber como potencializar o engajamento das postagens nas redes sociais e conhecer ferramentas para te ajudar no marketing digital;
- 8) Saberá como comunicar e envolver a equipe para bater as metas definidas;
- 9) Terá possibilidade de inovar seu relacionamento com clientes;
- 10) E tudo isto em apenas uma semana, interagindo com consultores especialistas em cada um destes temas!

Participe!

